



LES GRANDS CONTRATS DE BIENS D'ÉQUIPEMENT CIVILS AU PREMIER SEMESTRE DE 2007

Au premier semestre de 2007, les grands contrats de ventes de biens d'équipement signés par les entreprises françaises (contrats aéronautiques et d'autres biens d'équipement civils d'un montant supérieur à 3M€¹) ont dépassé le montant du second semestre de 2006 et se sont rapprochés du record historique du second semestre de 2005, à environ 25,6 Mds d'euros.

Les grands contrats ont représenté environ 13 % de la valeur de nos exportations au premier semestre de 2007 et 55 % des seules ventes de biens d'équipement². En cumul depuis 15 ans, l'Amérique du Nord a apporté 24 % des contrats remportés par les entreprises françaises, suivie par l'Asie émergente (16 %), l'Union Européenne (15 %) et le Proche et Moyen-Orient (14 %).

- **Après le record atteint au second semestre de 2005, les grands contrats dans le secteur aéronautique au premier semestre de 2007 sont en hausse (16,1 Mds€, contre 15,8 Mds au second semestre de 2006). Ils se situent donc encore à un niveau très élevé, Airbus enregistrant le deuxième niveau de commandes le plus haut de son histoire.**
- **Les grands contrats hors aéronautique ont atteint un nouveau record, à 9,5 Mds€, contre 7,9 Mds au second semestre de 2006 et 8,5 Mds au premier semestre de 2006. Il s'agit d'un niveau record dans cette catégorie, dans la mesure où ces grands contrats étaient en moyenne de 5 Mds€ chaque semestre depuis 1999.**

Grands contrats civils signés par la France - chronique semestrielle (Mds€)

	S1 2003	S2 2003	S1 2004	S2 2004	S1 2005	S2 2005	S1 2006	S2 2006	S1 2007
CONTRATS CIVILS	3,8	5,0	3,7	6,0	7,4	8,2	8,5	7,9	9,5
AERONAUTIQUE	7,2	5,9	3,5	7,8	7,3	19,4	4,0	15,8	16,1
TOTAL	11,0	10,9	7,1	13,8	14,7	27,6	12,5	23,7	25,6

¹ Ces contrats sont recensés chaque trimestre par le réseau international du MINEFE.

² Ces rapports sont fournis à titre indicatif : les livraisons afférentes aux contrats signés étant échelonnées dans le temps, elles ne sauraient *stricto sensu* être comparées aux exportations.

Les plus gros contrats du premier semestre de 2007 :

Parmi les 10 plus gros contrats enregistrés jusqu'à présent en 2007, on trouve des contrats signés au Proche et Moyen-Orient (ventes d'Airbus au Qatar, fourniture d'équipements pour l'unité de dessalement d'eau de mer de la centrale de Marafiq en Arabie Saoudite par Sidem³). Des livraisons d'Airbus ont également été très importantes en direction de pays de l'Asie émergente, aux Etats-Unis et en Russie de même que des opérations de développement de réseaux et services multimédia aux Etats-Unis et au Nigéria conclues par Alcatel Lucent, ou de construction de centrale électrique conclues par Alstom avec l'Allemagne.

Début 2007, le recensement des très gros contrats (aéronautique compris) fait apparaître quatre groupes de clients principaux : l'Union européenne et les Etats-Unis dans le monde développé, l'Asie émergente et les pays du Proche et Moyen Orient dans le monde émergent et en développement. Le Japon, l'Afrique ou l'Amérique latine sont moins présents.

Les perspectives en matière de grands contrats restent bien orientées :

- D'un point de vue macro-économique, la dynamique des grands contrats dépend en partie du rythme de l'activité mondiale. Or, celle-ci, forte en 2006 (+5,4 % pour le PIB mondial, d'après le *World Economic Outlook* d'avril 2007), devrait rester soutenue en 2007 et en 2008 (+4,9 % prévus chaque année).
- Dans le secteur aéronautique, les prochaines années pourraient voir un léger tassement après des années 2005/2006/2007 exceptionnelles. Toutefois, certains marchés restent très porteurs et, à moins d'une crise systémique non prévisible, il est peu probable que le nombre de prises de commandes s'effondre à court et moyen terme. Le constructeur européen devrait continuer ainsi à maintenir une part de marché significative face à son rival américain.
- Les perspectives dans le nucléaire paraissent plus ouvertes qu'auparavant. En Europe, les perspectives de grands contrats pourraient se développer. La Commission européenne estime ainsi que l'énergie nucléaire ne doit pas être absente du débat sur l'énergie et le changement climatique.

³ Filiale de Veolia Eau